

Du liebst den Kontakt mit Menschen und
hast ein Händchen fürs Verkaufen?

Dann werde Teil unseres Teams!

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

in Vollzeit – Standort: Nordbayern

Wir bei FASSI Bavaria stehen für Qualität, Kundennähe und ein starkes Teamgefühl. Als etabliertes Unternehmen im Bereich Fahrzeugbau mit den Firmen Albert und Zanner Fahrzeugbau suchen wir motiviertes Verkaufstalent, das mit Leidenschaft und Engagement unsere Kunden begeistert.

Deine Aufgaben:

- Aktiver Verkauf und Beratung zu unseren Koffer-, Kühlkoffer- und Maschinentransportsystemen
- Akquise von Neukunden sowie Pflege und Ausbau langfristiger Kunden- und Partnerbeziehungen
- Durchführung von Produktpräsentationen und Beratungsgesprächen vor Ort
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Strukturierte und nachhaltige Weiterentwicklung des Verkaufsgebiets

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Fahrzeugbau
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst oder technischen Vertrieb
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-System

Wir bieten dir:

- Transparente Vergütung mit erfolgsabhängigen Boni
- PKW auch zur Privatnutzung
- Vertrauensarbeitszeit mit eigenverantwortlicher Tourenplanung
- Bei verändernden Lebenssituationen zeigen wir Verständnis und unterstützen Sie individuell
- Monatliche Zusatzleistungen in Form der gesetzlichen Vermögenswirksamen Leistungen
- Jobrad / Dienstrad-Leasing

Jetzt bewerben!

Schick uns deine **Bewerbung direkt** per DM, an e.pochanke@zanner.de oder kontaktier uns telefonisch unter: **09227 942918** oder **0151 51844588**

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

